Im Kundenauftrag besetzen wir nachstehende Position m/w/d:

DAS PROJEKT IST BEENDET

Leitung Außendienst PCB-Technologie

Fahrerlose Transportkonzepte, IoT oder hochentwickelte Therapiesysteme: Leiterplatten sind der Motor der Zukunft. Ohne sie steht die Welt still. Sie sind das Herzstück, das alles am Laufen hält.

Sie stehen schon heute in der Personalverantwortung für ein Team mit unterschiedlichen Vertriebspersönlichkeiten? Sie pflegen einen nachweislich erfolgreichen Führungsstil, indem Sie die Stärken jedes Einzelnen empathisch stärken und entwickeln?

Dann werden Sie Teil eines erfolgreichen Top-Players in Europa.

Stellenbeschreibung

- Sie berichten direkt an die Vertriebsleitung
- Sie führen ein erfahrenes 9-köpfiges Team an zwei Standorten in Deutschland und Österreich
- Sie unterstützen den Außendienst bei der Akquise technisch anspruchsvoller Projekte und betreuen gemeinsam mit Ihrem Team nationale und internationale Kunden
- Ihr Ziel ist die Eroberung und nachhaltige Gewinnung relevanter Marktanteile durch den Verkauf Ihres Technologieportfolios sowie der umfangreichen Serviceleistungen (Ihr USP am Markt!)
- Sie konzipieren und führen verkaufsfördernde Schulungen bzw. Webinare für Ihr Team durch. Gegebenenfalls erstellen Sie individuelle Konzepte der Personalentwicklung
- Die Optimierung der Vertriebs- und Kommunikationsprozesse in Ihrem Aufgabenbereich haben Sie nicht nur stets im Blick, sondern können diese Ihrem Team auch nachhaltend vermitteln
- Das Netzwerken in den Markt ist Ihnen genauso wichtig wie die Pflege des internen Netzwerks
- Stets arbeiten Sie eng mit angrenzenden Fachbereichen zusammen (u.a. Key-Account-Management, Strategischer Vertrieb, Fertigung, Technischer Support)

Ihre Qualifikation

- Sie bewegen sich bereits heute im Umfeld der Elektronik, Sensorik oder Automatisierung
- Kenntnisse in der PCB Technologie sind erwünscht. Alternativ bringen Sie die Bereitschaft mit, sich einzuarbeiten
- Ihre Ausbildung oder Ihr Studium haben Sie im Umfeld der Elektro-, Produktionstechnik bzw. Vergleichbarem absolviert
- Erfolge und Erfahrung in der Personalführung bringen Sie mit. Als motivierende Führungskraft verstehen Sie es, Ihr Team (auch remote) zu fördern und fordern
- Eine ausgeprägte Dienstleistungsorientierung, die Freude am Umgang mit Menschen

sowie Kommunikationsstärke im technischen Umfeld zeichnet Sie aus
- Sie besitzen ein hohes Maß an Eigeninitiative und handeln schon heute proaktiv
- Ihre Arbeitsweise ist diszipliniert und strukturiert
- Sie vereinen Eloquenz mit Präsentationsgeschick und positiver Ausstrahlung
- Sie besitzen ein gewinnendes Wesen. Gleichzeitig sind Sie eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit mit Verkaufstalent und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft bringen Sie mit, ebenso die Bereitschaft für Präsenztage im Headquarter
- Ihre Deutsch- und Englischkenntnisse sind verhandlungssicher in Wort und Schrift

Arbeitsort: Sachsen. Falls kein Umzug erwünscht ist, auch Remote mit Präsenztagen im Headquarter möglich

Eintrittsdatum: ab Oktober 2023 bzw. in Abhängigkeit bestehender Kündigungsfristen individuell vereinbar

Unternehmensprofil: Unser Mandant ist mit zwei Standorten und rund 1000 Beschäftigten einer der größten Hersteller in der europäischen Branche und gleichzeitig Technologieführer für zukunftsfähige Applikationen. Es erwartet Sie ein höchst erfolgreiches Unternehmen, das sich als Global Player auf klarem Wachstumskurs bewegt, sich dabei den agilen und flexiblen Charakter eines überaus gesunden mittelständischen Familienunternehmens mit flachen Hierarchien und kurzen Dienstwegen bewahrt hat – Standortsicherung, echte Zukunftsfähigkeit und höchste Mitarbeiterzufriedenheit inklusive.

Ihr zu erwartender Erfolg wird durch ein entsprechend attraktives Provisionsmodell belohnt, das Ihre Leistung und Verantwortlichkeit optimal abbildet. Selbstverständlich erhalten Sie einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung. Zusatzleistungen wie arbeitgeberfinanzierte BAV, KITA- und Massagezuschüsse, Bikeleasing, gemeinsame Events runden das Paket ab.